



CÔNG TY CỔ PHẦN OSEVEN

Đường số 2, KCN Tân Đông Hiệp B, TX. Dĩ An, Bình Dương

Điện thoại : 0650.3736677

Fax: 0650.3741477

www.osevenpaint.com

Hotline: 012.07.007.007



CN HỘP QUY



CHỨNG NHẬN KHÔNG ĐỘC TỐ



CHẤT LƯỢNG VÀNG CHÂU ÂU



TOP THƯƠNG HIỆU MẠNH VIỆT NAM

THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG

---oOo---

Công ty CP OSEVEN là công ty sản xuất sơn gỗ phục vụ các sản phẩm nội thất, ngoại thất hàng đầu Việt Nam với trên 15 năm xây dựng và phát triển, hiện OSEVEN là nhãn hiệu dẫn đầu trong ngành. Bên cạnh đó, sản phẩm khóa cửa nhãn hiệu OKATA luôn đồng hành phát triển cùng OSEVEN trong thời gian gần đây.

Công ty CP OSEVEN với hệ thống gồm 10 Chi nhánh, Trạm kinh doanh trải dài khắp các khu vực trên cả nước và hệ thống hơn 1.500 Đại lý trên khắp tất cả các Tỉnh, Thành . Sản phẩm Sơn gỗ Oseven luôn cam kết mang đến cho quý khách hàng chất lượng tốt nhất và sự hài lòng cao nhất.

Với đội ngũ nhân lực trẻ, đầy đam mê và sẵn sàng cống hiến để cùng nhau phát triển vì một mục tiêu chung, vì sự phát triển bền vững của Công ty. Chúng tôi luôn quan tâm đến chất lượng làm việc cùng sự chuyên nghiệp của toàn thể cán bộ, công nhân viên trong toàn Công ty.

Công ty CP OSEVEN tự hào về một môi trường làm việc chuyên nghiệp, năng động và đầy thử thách, nhiều cơ hội thăng tiến, công việc ổn định với mức lương tương xứng.

Hiện nay, Công ty CP OSEVEN cần tuyển các ứng viên có năng lực cho vị trí sau:

NHÂN VIÊN KINH DOANH : 20 Người

1- Tiêu chuẩn tuyển dụng:

- Nam giới, từ 20 - 35 tuổi, sức khỏe tốt, không khuyết tật. Có xe gắn máy làm phương tiện di chuyển phục vụ công tác.
- Tốt nghiệp Trung học chuyên nghiệp, Cao đẳng trở lên liên quan chuyên ngành Kinh tế, QTKD, Marketing hoặc tương đương.
- Hoặc tốt nghiệp THPT, đã qua công tác kinh doanh, bán hàng, marketing
- Trung thực, năng động, cầu tiến, có trách nhiệm cao trong công việc.
- Đam mê với nghề bán hàng và chịu gắn bó lâu dài.

2-Mô tả cơ bản công việc:

- Tư vấn cho khách hàng về dịch vụ và sản phẩm của Công ty
- Bán hàng và thực hiện các chính sách bán hàng nhằm đạt chỉ tiêu doanh số
- Tìm kiếm khách hàng, đối tác để mở rộng thị trường, phát triển các đại lý.

- Ứng xử và giải quyết các vấn đề xảy ra trong công tác kinh doanh.
- Thực hiện công tác biệt phái tại các chi nhánh trực thuộc công ty, thời hạn 1,5 năm kể từ thời điểm hoàn thành Hợp đồng thử việc (06 tháng về thăm nhà một lần).
- Sẽ trao đổi cụ thể hơn khi phỏng vấn.

3- Yêu cầu:

- Có định hướng gắn bó lâu dài với Công ty.
- Chịu khó đi thị trường, ứng xử, giải quyết kịp thời và hợp lý các vấn đề phát sinh đối với công tác phát triển thị trường, chăm sóc khách hàng liên quan.
- Chấp nhận thực hiện công tác biệt phái tại các Chi nhánh, Trạm kinh doanh trực thuộc Công ty.
- Sẽ trao đổi cụ thể hơn khi phỏng vấn.

4- Quyền lợi:

- Thường xuyên được tham gia các khóa đào tạo nội bộ và bên ngoài.
- Môi trường làm việc thân thiện, chuyên nghiệp và cơ hội thăng tiến trong nghề nghiệp.
- Thu nhập hấp dẫn theo năng lực, hiệu quả công tác.
- Lương thỏa thuận, thưởng bán hàng, hoa hồng..., BHXH, BHYT, BHTN và các chế độ đãi ngộ khác theo Luật lao động và Quy chế của Công ty.
- Trong thời gian thực hiện biệt phái công tác tại các Chi nhánh, Trạm kinh doanh trực thuộc Công ty sẽ được hưởng chế độ về thăm nhà với chi phí tàu, xe do công ty hỗ trợ theo tần suất 06 tháng công tác/ 01 lần. Sau thời gian trên sẽ được Công ty bố trí công tác tại các Chi nhánh theo nguyện vọng của nhân viên

5- Địa điểm phỏng vấn và làm việc:

- Phỏng vấn: tại Văn phòng Công ty_Bình Dương, Chi Nhánh Dak Lak, Chi Nhánh Đà Nẵng.
- Làm việc: tại Văn phòng Công ty_Bình Dương và các Chi nhánh, Trạm kinh doanh Oseven trên toàn quốc.

6- Thông tin gửi hồ sơ:

Hồ sơ gửi email: tuyendung.oseven@gmail.com, hoặc huyenbg17@yahoo.com

Hoặc nộp trực tiếp tại :

***Đường số 2, KCN Tân Đông Hiệp B,
phường Tân Đông Hiệp, T.X Dĩ An, tỉnh Bình Dương.***

Mọi chi tiết vui lòng liên hệ Phòng hành chính – nhân sự:

Ms.Huyền – 0973 295 223

Ms. Linh - **0938.698.007**